

Rozpočet naruby

Rozpočet domácnosti sestavovaný podle principů podnikatele a investora Roberta Kiyosaki, který apeluje na budování pasivního příjmu. Proto nejdříve sestavujeme část investic a výdajů a teprve posléze se zabýváme příjmy. Oproti klasické teorii „Co si mohu dovolit ze svých příjmů?“ je zde stanovena otázka „Kde získám příjmy, abych si mohl/a dovolit své investice a výdaje?“.

Baťovy principy

Principy Tomáše Bati, jednoho z nejúspěšnějších českých podnikatelů 20. století, jsou základem rozvoje podnikavosti a aktivního přístupu k životu. Zejména staví ze zaměstnanců malé podnikatele, kteří jsou zodpovědní za svůj úsek. Jeho principy mají ale mnohem širší rozměr ...

Základní ideové principy:

- Dělník a majitel jsou spolupodnikateli
- Každý dělník má možnost stát se milionářem
- Účelem podniku je služba veřejnosti

Co se týče financí, Baťa vedl své zaměstnance k tomu, aby si sestavovali svůj rozpočet a pracovali se svými cíli. Neměl rád dluhy a svým zaměstnancům dával možnost spoření a zhodnocování peněz.

A ještě několik jeho životních hesel:

- Chtěj – bude!
- Nadšení dává křídla
- Dnes, ne zítra!
- Kdo si důvěřuje, umí žít
- Buď prvním!
- I nejlepší jde zlepšit!
- Práce dělá muže
- Šetři slovy!
- Otázkami se učíš

Povinné, nutné a zbytné výdaje

Povinné výdaje jsou ty, které musíme platit ze zákona nebo díky smluvnímu zajištění (např. daně, úvěry apod.).

Nutné výdaje musíme platit, abychom přežili (např. jídlo, bydlení apod.), lze je však optimalizovat.

Bez zbytných výdajů se obejdeme (např. zábava apod.), a proto by měly být první na řadě, pakliže musíme v rámci výdajů škrtnat.